



**APRÈS LE BAC
VOIE SCOLAIRE OU
APPRENTISSAGE**

UNE FORMATION PROFESSIONNALISANTE

Le BTS Technico-commercial **Alimentation et boissons** forme aux métiers technico-commerciaux en industries alimentaires et agroalimentaires. Le technico-commercial est à la fois un vendeur qui négocie des contrats avec ses clients et ses fournisseurs et un technicien qui sait expliquer comment le produit alimentaire est fabriqué. Sa double compétence lui permet d'occuper de nombreux métiers comme par exemple acheteur de matières premières pour fabriquer un produit d'alimentation, chef de produit, télévendeur, attaché commercial...

STAGE DÉCOUVERTE POSSIBLE

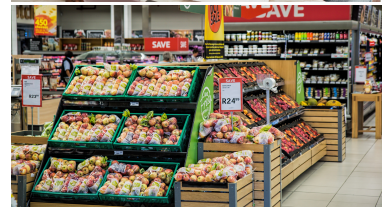
MÉTIERS

RESPONSABLE DE RAYON

ATTACHÉ COMMERCIAL

ASSISTANT DE DIRECTION COMMERCIAL

CHEF DE SECTEUR



PUBLICS ET CONDITIONS D'ADMISSION

Vous êtes motivé.e par les métiers du commerce dans des secteurs dynamiques.

Vous êtes titulaires d'un bac général, technologique (STAV, STMG,...) ou professionnel (commerce).

FORMATION SEMESTRIALISEE

TRONC COMMUN

M1	Inscription dans le monde d'aujourd'hui Sciences économiques, sociales, et de gestion / Français / Éducation Socio-Culturelle (ESC)
M2	Construction du projet personnel et professionnel Education physique et sportive (EPS) / ESC / accompagnement au projet personnel et professionnel / EIL
M3	Communication Information-documentation / Langue anglais ou espagnol / ESC

EIL enseignements d'initiative locale

COMPÉTENCES

- Structurer et analyser les potentiels de valorisation des productions, coproduits, sous-produits des filières dans une démarche de développement durable
- Intégrer une dimension environnementale dans l'étude de la filière agroalimentaire : produits et boissons, actions territoriales...
- Développer et entretenir un portefeuille commercial dans le secteur produits alimentaires et/ou boissons pour accroître le chiffre d'affaires de l'organisation en proposant une offre adaptée

EXPÉRIENCES ET STAGES PROFESSIONNELS

Au-delà des enseignements conformes au référentiel du BTS Technico-commercial Alimentation et boissons, vous aurez la possibilité de vivre de multiples expériences qui vous confronteront très tôt à la réalité professionnelle par l'intermédiaire de projets.

- Des expériences professionnelles sur le terrain dont 12 semaines de stage

ATOUTS D'UN BTS TECHNICO COMMERCIAL

- suivi individualisé des élèves
- pédagogie de projets
- visites d'entreprises

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

M4	Gestion d'un espace de vente physique ou virtuel SESG-gestion commerciale / SESG-gestion de l'entreprise / Mathématiques / Génie alimentaire
M5	Optimisation de la gestion de l'information des processus technico-commerciaux SESG-gestion commerciale / Technologies de l'informatique et du multimédia / Mathématiques
M6	Management d'une équipe commerciale SESG-gestion commerciale / SESG-gestion de l'entreprise / Langue vivante (Anglais ou Espagnol)
M7	Développement commercial SESG-gestion commerciale / Mathématiques / Génie alimentaire
M8	Relation client ou fournisseur SESG-gestion commerciale / SESG-gestion de l'entreprise / Mathématiques / Génie alimentaire

PLURIDISCIPLINARITÉ

30 H /
SEMAINE

STAGE OU MOBILITÉ ACADÉMIQUE À L'ÉTRANGER POSSIBLE

EXAMEN ET POURSUITE D'ÉTUDE

Examen : Validation du quart du diplôme (30 ECTS) chaque semestre (4 semestres)

Poursuite d'étude : de nombreuses licences professionnelles peuvent vous permettre d'approfondir ou de compléter les savoirs et savoir-faire acquis en BTS.

Vie active dans un secteur qui recrute.

MINI STAGE DÉCOUVERTE



Contactez le **05.53.40.47.07**

PUBLICS ET CONDITIONS GÉNÉRALES D'ADMISSION :

POUR LES - DE 26 ANS : CANDIDATURE EN LIGNE SUR WWW.PARCOURSUP.FR
POUR LES + DE 26 ANS : DOSSIER DE CANDIDATURE À DEMANDER AUPRÈS DU CFAA47.

HÉBERGEMENTS / RESTAURATION :

Interne, demi pensionnaire ou externe



Navette gratuite depuis Agen

