



LPA FAZANIS
1443, Route de Clairac 47400 TONNEINS
Email : lpa.tonneins@educagri.fr/
<https://agrocampus47.org>
Tel : 05.53.88.31.88
Fax : 05.53.88.25.00

(Dossier suivi par : lydie.cesaro@educagri.fr)

FICHE D'ENGAGEMENT DE STAGE

CLASSE : 1ère Technicien Conseil-Vente en Univers Jardinerie

Nom et prénom de l'élève :

Date de naissance : ___/___/___

Adresse :

.....

Numéro de téléphone : (de l'élève et des parents ou responsables légaux) ___ - ___ - ___ - ___ - ___

Noms professeur référent :

Nom, adresse de l'Entreprise d'accueil (ou cachet)

.....
.....
.....

Mail de l'entreprise :

Adresse et numéro de téléphone du lieu du stage : (si différent de l'adresse ci-dessus)

.....
.....
.....
.....

N°SIRET/SIREN (**information indispensable**) :

Compagnie d'assurance + n° police (**information indispensable**)

.....

Nom et Prénom, qualité du Maître de stage :

.....

Dates du (des) stage(s) : possibilité de cocher une ou plusieurs périodes

Du 30 Octobre au 18 Novembre 2023 (3 semaines)

Du 02 Avril au 13 Avril 2024 (2 semaines)

Du 10 Juin au 06 Juillet 2024 (4 semaines)

Secteur d'activité :

Objectifs du stage et des parties correspondantes du référentiel du diplôme (de la classe) concerné(e).

- Gérer des stocks, des approvisionnements et mettre en rayon les marchandises
- Appliquer les techniques de vente
- S'adapter aux évolutions des modes de consommation et de commercialisation
- Savoir communiquer et travailler en équipe
- Réaliser des opérations spécifiques aux points de vente de produits de jardin

Principales tâches confiées au stagiaire par le maître de stage :

- Conseiller le client sur les produits de jardin ou autres, conduire une vente
- Utiliser les outils de gestion commerciale (ordinateur, logiciel, tableau de bord...)
- Réaliser une animation ou une action promotionnelle
- Faire du merchandising (facing, mise en rayon, inventaire)
- Gérer un rayon (approvisionner le stock, faire une commande, réceptionner une commande, suivi et entretien du rayon ...);
- Réaliser le SAV
- Suivre les indicateurs de rentabilité du rayon etc...

Place du stage dans l'évaluation :

Les périodes en milieu professionnel permettront à l'élève stagiaire de préparer leur dossier de stage dans le cadre de l'Epreuve E6 du Bac Pro Technicien Conseil-Vente en Univers Jardinerie.

Aptitudes pédagogiques du jeune :

- Développer son comportement verbal et non-verbal auprès de la clientèle (relationnel)
- Développer l'autonomie et la responsabilité du jeune à travers des missions/tâches pratiquées au sein du point de vente
- Permettre au jeune d'avoir une action professionnalisante
- Connaître le monde de l'entreprise
- Permettre au jeune de s'intégrer dans une équipe

Date Formation/information à la sécurité en entreprise :

Visa et tampon de la structure

Visa du Professeur référent